



Strategic Alliance Network
Bangkok • Frankfurt • Hong Kong

Sanet GmbH
Karlstr. 26
D-36341 Lauterbach / Germany
Tel.: +49 (6641) 64669-76
Fax.: +49 (6641) 64669-80
E-Mail: mkr@sanet.eu
Web: www.sanet.eu

Matthias Kramolisch

Das Profil

Matthias Kramolisch ist im Kerngebiet von Sanet tätig, nämlich in der Vermittlung von Geschäftsbeziehungen zwischen Unternehmen aus Europa und Asien. Die Kramolisch GmbH verfügt über langjährige Geschäftsbeziehungen zu namhaften chinesischen Herstellern im kompletten IT-Umfeld. Tiefgehende Kenntnisse der chinesischen Verhandlungsführung und Geschäftskultur sind natürlicher Ausfluss der langjährigen Erfahrungen in Fernost. Matthias Kramolisch ist auch als Referent für diverse Seminaragenturen tätig.

Persönliche Daten

Matthias Kramolisch verfügt über fundierte Ausbildungen und Abschlüsse im Bereich der Kommunikationstechnik und Informatik. Im Zuge seines Berufslebens hatte er überwiegend Geschäftsführungsverantwortung auch für die Bereiche Logistik, Finanzen, Import, Software und Internetentwicklung sowie Technische Leitung. In einem namhaften deutschen Distanzhändler für IT-Technologie trug er als Geschäftsführer die Gesamtverantwortung für Import, Logistik, Kundenservice und Finanzen. Im Rahmen seiner Tätigkeit hat Matthias Kramolisch unter anderem ein eigenes Einkaufsbüro in Taiwan aufgebaut. Sein Geschäftskonzept, elektronische Produkte nicht nur einzukaufen, sondern gemeinsam mit den asiatischen Partnern zu entwickeln, wurde zum Erfolgsgaranten für sein Unternehmen.

Geschäftsfelder

Die Kramolisch GmbH übernimmt Verantwortung in Projekten für internationales Productsourcing, Eröffnung von Auslandsniederlassungen einschließlich fundierter Geschäftsplanung, Finanzierungsplanung und Realisierung in Zusammenarbeit mit Banken, Turnaround- und Krisenmanagement. Gerade bei der Gründung von Auslandsniederlassungen sichert Matthias Kramolisch auch persönlich den Return des Investments durch aktive Kundenakquise und Vertriebsaufbau.

Regionen

Neben den natürlichen Schwerpunktregionen Deutschland und China wurden Projekte erfolgreich auch umgesetzt in den Niederlanden, Spanien, Taiwan und Thailand.

Projekte

Vorbereitung und Aufbau von Vertriebsniederlassungen für taiwanische Firmen in Deutschland, Unterstützung der Beschaffung von Elektronikteilen aus Asien, Aufbau von Holdingstrukturen in Hong Kong, Unternehmensgründungen in Hong Kong und China, Planung, Umsetzung und Management auf Zeit bei Fertigungsbetrieben und Dienstleistern in Asien und Europa.

Profile

Matthias Kramolisch has his focus right in the centre of Sanet's core business, which means to create business and establish Alliances between companies in Europe and Asia. Kramolisch delivers to our network long time business relationship with famous Chinese manufacturers of the IT related products and components. A deep knowledge of Chinese negotiation tactics and business culture are a natural result of his wide experience. Matthias Kramolisch is also a well known speaker on Asia seminars.

Personal Data

Matthias Kramolisch success is based on funded education in the fields of communication technology and computer science. During his business career, he was in charge on management level for logistics, finance, imports, software- and internet development as well as technical project management. As a managing director of one of the finest German mail order and direct mail companies for computer equipment Matthias Kramolisch was responsible for import, logistic, customer service and finances of the company with more the 700 staff. In this function, he established a branch office in Taiwan, and made it work profitable from the very beginning. His business concept to not only purchase, but also enter into joint product development with his Chinese suppliers, became a major premise of his company's success.

Business Areas

Kramolisch GmbH takes responsibility on projects of world wide sourcing, establishing subsidiaries and branch offices including detailed business planning, finance realization in cooperation with banks, turn around management and trouble shooting.

Regional Focus

In addition to his natural regional focus in Germany and China, Matthias Kramolisch worked successfully on projects in Taiwan, Thailand, Spain and the Netherlands.

Projects

Establishing a sales office for Taiwanese companies in Germany, supply chain management and sourcing of electronic components, creating Holding structures in Hong Kong, Company registration in Hong Kong and China, planing, realisation and temporarily management for production facilities in Asia and Europe.