



Ihr Zeichen: / Your ref.:

Unser Zeichen: / Our ref.:

Datum: / Date:  
16/03/2011

## Referenzschreiben

Den Kontakt zu Sanet (Thailand) Co., Ltd. kam auf der Cosmoprof Messe in Hong Kong im November 2009.

Unsere anfängliche Skepsis gegenüber Beratungsunternehmen, die einen bei einem Markteintritt in neue Länder beraten / helfen war relativ groß, da die Qualität von Beratungsunternehmen, speziell im Ausland so gut wie gar nicht bewertbar ist im Vorfeld. Man vereinbart eine Leistung und ein Honorar und hofft, dass die gewünschte Leistung auch im vollen Umfang zur Zufriedenheit erbracht wird.

Nach einem ersten persönlichen Gespräch bei uns im Büro im Frühling 2010 hatte wir von Herrn Dr. Gunter Denk (CEO, Sanet) einen sehr guten Eindruck. Seine Markt- und Kulturkenntnisse (von Thailand), seine strategische Kompetenz zusammen mit den praktischen Ansätzen gaben uns den Eindruck, dass Sanet ein wirklich guter Partner für mittelständige Unternehmen ist, wenn es um Geschäfte in Thailand geht.

Wir gaben Sanet den Auftrag für uns einen Vertriebspartner für professionelle Haarkosmetik (alles was der Friseur an Kosmetik braucht) in Thailand zu suchen. Dieser Vertriebspartner sollte ganz bestimmte Voraussetzungen mitbringen.

- Eine komplette Infrastruktur in der professionellen Haarkosmetikindustrie haben (d.h., Direktvertrieb an Friseure, Trainer und Ausbildungsmöglichkeiten für Friseure)
- Langjährige Erfahrung in der Vermarktung von Markenprodukten im Premiumsegment
- Das nötige Know-how eine Marke in einem Land aufzubauen
- Das nötige Kapital um einen Markenaufbau und den Markteintritt zu finanzieren



Ohne das Sanet Erfahrungen in dieser Branche hatte, haben Sie ein Konzept entwickelt, wie Sanet uns hierbei unterstützen kann.

Als erstes hat Sanet sich einen kompletten Überblick über den Markt, die Branche, sowie über die Unternehmen verschafft, die in dieser Branche tätig sind. Danach hat Sanet mit den Unternehmen, die die von uns gesetzten Voraussetzungen erfüllen, Kontakt aufgenommen und erste Gespräche geführt.

Hiernach erhielten wir erste Ergebnisse in Form einer Zusammenfassung in der alle gesammelten Informationen aufgeführt, ausgewertet und bewertet wurden. Diese Informationen waren / sind so detailliert, dass wir einen sehr guten Kenntnisstand über den thailändischen professionellen Haarkosmetikmarkt hatten. Nach diesem Screening haben wir mit den TOP 3 Kandidaten erste persönliche Gespräche vor Ort geführt. Dr. Denk und sein Team haben uns dabei sehr kompetent begleitet.

Aktuell stehen wir vor einem Abschluß mit einem Kandidaten.

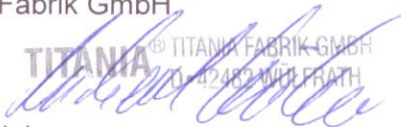
Unsere anfängliche Skepsis wurde durch die Professionalität, die Eigeninitiative von Sanet sowie von den Ergebnissen (welche alle Termingerecht ausgeführt wurden) in eine absolut positive Stimmung gewandelt.

Aus unserer Sicht können wir eine Zusammenarbeit mit Sanet nur empfehlen. Wir müssen sehr selbstkritisch beurteilen, dass wir ohne Sanet niemals die Kontakte, die Abschlüsse, sowie den möglichen Erfolg erlangt hätten.

Mit freundlichen Grüßen,

TITANIA Fabrik GmbH

ppa.



TITANIA® TITANIA FABRIK GMBH  
D-42482 WILFRATH

Michael Linker